



WORKSHOP AFFAIRES PARIS REGION - EST
Mardi 28 mai 2019

SALONS DE L'AVEYRON - PARIS BERCY
17 Rue de l'Aubrac, 75012 Paris

UN FORMAT D'ÉVÉNEMENT IDÉAL POUR DÉVELOPPER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES ET VOS CONTACTS MICE

- **Un programme sur-mesure :**

- À partir de 14h30 : Animations exclusivement réservées aux acheteurs, prescripteurs et organisateurs d'événements professionnels !
- À partir de 15h00 : Installation des exposants aux Salons de l'Aveyron
- À partir de 17h00 : Ouverture du Workshop aux Salons de l'Aveyron, rendez-vous commerciaux entre visiteurs et exposants, professionnels de l'offre affaires francilienne.
- À partir de 19h30 : Cocktail networking et animations pour prolonger les échanges à l'occasion d'un moment de convivialité.

- **J+2-3 : Envoi du fichier opt-in aux exposants des acheteurs inscrits ayant accepté de recevoir des informations de la part des partenaires du CRT**

Remise de l'ensemble des coordonnées et données de qualification sous format Excel. Exemple : Nombre et type d'événements organisés par an, nombre de participants...

- **Référencement offert et création de votre fiche produit pour vos lieux de séminaires et espaces événementiels sur : Paris Region Meetings**

LES BONNES RAISONS D'ÊTRE EXPOSANT

- **En 2018 lors de la 2^{ème} édition du workshop PARIS REGION – EST, plus de 150 acheteurs qualifiés organisateurs et prescripteurs d'événements d'entreprises étaient présents lors de la manifestation.**
 - ✓ 53 % des exposants ont reçu des demandes de devis le jour même
 - ✓ 76 % des exposants ont été satisfaits de la qualité des contacts rencontrés
 - ✓ 98 % des exposants ont déclaré être satisfaits de l'organisation de l'événement
- **Un ratio du nombre de visiteurs par exposant performant.**
 - 10 à 15 rendez-vous par exposant en moyenne
- **Une occasion pour vous de rencontrer des acheteurs, prescripteurs, assistant(e)s de direction et travel managers en entreprises qualifiés, mais aussi les directeurs, chefs de projets et responsables d'agences événementielles franciliennes.**
- **30 % des visiteurs 2018 étaient décideurs du choix du lieu de leur prochain événement.**

RÉFÉRENCEZ VOTRE SITE ET VOS PRODUITS MICE SUR PARIS REGION MEETINGS

Vous commercialisez des lieux et salles de séminaires pour réunions d'entreprises ?

Le CRT vous propose en complément de votre inscription au Workshop Affaires PARIS REGION - EST de référencer gratuitement vos salles et lieux de séminaires sur [Paris Region Meetings](#).

Véritable accompagnement de votre stratégie digitale cette action vous permet de gagner en visibilité et référencement naturel sur le web auprès des entreprises et agences événementielles françaises et franciliennes

- Dynamisez votre communication : actualisez vous-même le contenu et les informations de votre fiche produit !
- Aucun intermédiaire ! Vous recevez directement des demandes de devis par mail ; aucune commission n'est due. Le site est entièrement pris en charge par le CRT.

Contactez le pôle clientèles d'affaires pour créer votre fiche et recevoir vos identifiants par mail : clienteles.affaires@visitparisregion.com

TARIFS

Tarif très avantageux de **550 € HT** pour une société exposante.

Ce tarif est valable pour 2 représentants par société et comprend :

- 1 mange-debout avec 2 tabourets,
- La signalétique
- L'envoi après la manifestation du fichier opt-in des visiteurs inscrits.
- Envoi du guide technique de l'exposant après confirmation des inscriptions.

Le règlement de votre participation doit impérativement être effectué avant la manifestation.

LES CLIENTÈLES D'AFFAIRES À PARIS ILE-DE-FRANCE

- **Avec 50 millions de touristes accueillis en 2018, Paris Région atteint un nouveau record de fréquentation.**
- **Les touristes ont ainsi généré 21,5 milliards d'euros au cours de l'année, soit 974 millions de plus par rapport à 2017 et 2,3 milliards d'€ de plus qu'en 2016.**
- **Paris Ile-de-France est toujours la 1^{ère} destination en Europe pour l'accueil des rencontres et événements professionnels**
- **Les Clientèles d'Affaires ont généré 33,5 million de nuitées hôtelières, soit 46,7% de la fréquentation totale. (source : CRT)**
- La Direction de la Promotion et des Clientèles d'Affaires accompagne les professionnels du secteur dans leurs actions de promotion et met à leur disposition, chiffres, études et indicateurs afin de développer et de distribuer une offre qualitative, innovante et adaptée.

→ **Rendez-vous sur : [PRO.VISITPARISREGION.COM](https://pro.visitparisregion.com)**

CONTACTS

DIRECTION DE LA PROMOTION ET DES CLIENTÈLES D'AFFAIRES

Hamid KAMIL

Directeur

Michel MARI

Responsable du Pôle Clientèles d'Affaires

mmari@visitparisregion.com

Clément CHARLES / Audrey Guilleminot

Chargés de missions

01 73 04 83 41 / 01 73 00 77 78

ccharles@visitparisregion.com / aguilleminot@visitparisregion.com