



WORKSHOP AFFAIRES PARIS REGION - OUEST

Jeudi 13 décembre 2018

BATEAUX MOUCHES

=> Dossier de présentation

UN FORMAT D'ÉVÈNEMENT IDÉAL POUR DÉVELOPPER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES ET VOS CONTACTS MICE

- **Jeudi 13 décembre 2018**
- **Lieu : [Bateaux Mouches](#)**
- **De 16h30 à 19h30 : Rendez-vous commerciaux exposants et visiteurs**
- **Cocktail networking à partir de 19h30 et poursuite des rendez-vous**
- **Fin de la manifestation à 20h30 – 21h00**

- **Envoi du fichier des professionnels inscrits ayant accepté de recevoir des informations de la part des partenaires du CRT**
 - Remise de l'ensemble des coordonnées et données de qualification sous format Excel
 - Nombre et type d'événements organisés par an, nombre de participants...

- **Enregistrement et mise en ligne offerts pour vos lieux et salles de séminaires sur [Paris Region Meetings](#)** le site internet du CRT qui référence les lieux et salles de séminaires à Paris et sa région

LES BONNES RAISONS D'ÊTRE EXPOSANT

- **En 2017 lors de la 4^{ème} édition du workshop 100 acheteurs qualifiés, organisateurs et prescripteurs d'événements d'entreprises étaient présents**
 - 49 sociétés étaient exposantes
- **Un ratio du nombre de visiteurs par exposants performant.**
 - 10 à 15 rendez-vous par exposants en moyenne
- **Le workshop est l'occasion pour vous de rencontrer des acheteurs, prescripteurs, assistant(e)s de direction et travel managers de ces entreprises, mais aussi les directeurs, chefs de projets et responsables des agences événementielles franciliennes**

QUI SONT LES ACHETEURS INVITÉS AU WORKSHOP ?

- **Objectif : 150 acheteurs et prescripteurs MICE qualifiés, en entreprises et agences événementielles qui organisent des séminaires et des événements d'entreprises à Paris et sa région**
- **Dirigeants, Responsables marketing, Responsables communication, Responsables RH, Organismes de formation.**
- **Directeurs, chefs de projets en Associations et Agences événementielles**
- **Assistants de direction**
- **Office Managers**
- **Travel Managers**
- **50 % des visiteurs 2017 étaient décideurs du choix du lieu de leur événement.**

RÉFÉRENCEZ VOTRE PRODUIT / SITE SUR PARIS REGION MEETINGS

- **Vous commercialisez des lieux et salles de séminaires pour réunions d'entreprises ?**
- **Le CRT vous propose en complément de votre inscription au Workshop Affaires Paris Region - Ouest de référencer gratuitement vos salles et lieux de séminaires sur [Paris Region Meetings](#)**, le site du CRT pour retrouver l'actualité des lieux de séminaires et réunions d'entreprises à Paris et sa région
- **Le site a pour objectif de vous permettre d'accroître votre visibilité auprès des entreprises et agences événementielles françaises et franciliennes en accompagnement de votre stratégie commerciale**
- Dynamisez votre communication : actualisez vous-même le contenu et les informations de votre fiche produit !
- Aucun intermédiaire ! Vous recevez directement des demandes de devis par mail ; aucun frais, aucune commission n'est due. Le site est entièrement pris en charge par le CRT.
- **Contactez le pôle clientèles d'affaires pour créer votre fiche et recevoir vos accès et mot de passe par mail :**
clienteles.affaires@visitparisregion.com

TARIFS

- **500 € HT**
- **Coût pour une société exposante**
- **Et 1 représentant par société**
- **Tarif unique, pas de table partagée !**
- Ce tarif comprend un mange-debout, deux tabourets et l'envoi du fichier opt-in des visiteurs après la manifestation
- Envoi du guide technique de l'exposant après confirmation des inscriptions
- **[JE M'INSCRIS SUR LE PORTAIL PROFESSIONNEL DU CRT : PRO.VISITPARISREGION.COM](http://PRO.VISITPARISREGION.COM)**

LES CLIENTÈLES D'AFFAIRES À PARIS ILE-DE-FRANCE

- **Paris Ile-de-France est la 1^{ère} destination en Europe pour l'accueil des rencontres et événements professionnels**
- **En 2017 La région capitale a accueilli 16,3 millions de voyageurs professionnels qui ont généré 7,9 milliards de consommation touristique**
(sources : CRT)
- **Le CRT développe le site [Paris Region Meetings](#), site sur l'actualité et l'offre des lieux de séminaires et réunions d'entreprises à Paris et sa région**
- **La Direction de la Promotion et des Clientèles d'Affaires accompagne les professionnels du secteur dans leurs actions de promotion et met à leur disposition, chiffres, études et indicateurs afin de développer et de distribuer une offre qualitative, innovante et adaptée.**
- Rendez-vous sur : PRO.VISITPARISREGION.COM

CONTACTS

- **DIRECTION DE LA PROMOTION ET DES CLIENTÈLES D’AFFAIRES**
- **Pôle Clientèles d’Affaires**
- **Michel MARI**
 - Responsable
 - mmari@visitparisregion.com
- **Brigitte BEAUDOUIN**
 - Chargée de mission
 - 01 73 00 77 78
 - bbeaudouin@visitparisregion.com
- **Clément CHARLES**
 - Chargé de mission
 - 01 73 04 83 31
 - ccharles@visitparisregion.com