LES AMÉRICAINS



* 82.5 % des touristes sont venus en avion ■ 16.4 % des touristes sont venus en train ♠ 1,1% des touristes sont venus par la route

> Population totale : 316,1 millions d'habitants > Taux de croissance économique : +2,4 %

> Taux de change moyen : 1 EUR = 1,21 USD ; variation 2014/2013 : -12,0 %

> Taux de chômage : 6,2 % > Taux d'inflation : +1,6 %

Sources : Banque de France, Banque mondiale, FMI.

Les visiteurs américains ont un âge moyen (44 ans) supérieur à celui de l'ensemble de la clientèle internationale (40 ans). Ils sont issus des PCS +⁽¹⁾ pour près de la moitié (47.8 %. +10,1 points) et 15,1% (+6,1 points) sont retraités. Ils proviennent en majorité de New York/Boston (21,2%), de Californie (18,1%) et de l'axe Pennsylvanie, Ohio, Michigan, Illinois (13.4%).

(1) Professions libérales, professeurs, professions scientifiques, cadres et autres professions intellectuelles supérieures.

QUELTYPE DE VOYAGE?

QUELPROFIL?

Plus de 8 visiteurs sur 10 (80.4 %. +6,8 points) voyagent pour motifs personnels uniquement. Ils viennent principalement en couple (31,0 %, +3,5 points), seuls (24,3 %, -2,5 points) ou en famille (22,5 %, -2,4 points). Paris Île-de-France constitue la destination unique du séjour dans plus de la moitié des cas (57,4 %, -16,2 points). Elle fait partie d'un circuit européen pour 25,9 % (+10,7 points) et d'un circuit France pour 21,1% (+7,9 points). Les Américains voyagent en individuel non organisé pour 81,0 % (+0,3 point). Ils sont 9,7 % (-2,9 points) à opter pour un séjour en individuel organisé et 9,3 % (+2,6 points) à préférer les groupes organisés.

QUEL HÉBERGEMENT?

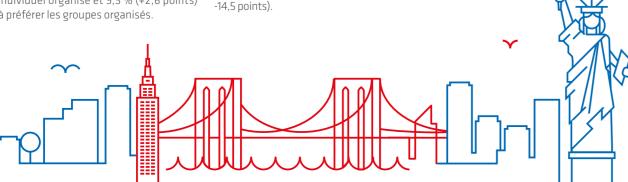
Plus de 8 séjours sur 10 (81,3 %, -1,1 point) ont lieu en hébergements marchands. Les principaux types d'hébergements marchands utilisés sont l'hôtel à 63.8 % (moven de gamme pour 59,4 % et haut de gamme pour 35,1%), les meublés et locations saisonnières (9,8%) ainsi que les résidences hôtelières (4.2%). Les résidences principales d'amis (6,7%), de parents (4,0%) et les échanges d'appartements (3.8%) sont les principaux hébergements non marchands

QUELLES ACTIVITÉS ?

Les Américains sont particulièrement intéressés par la visite de parcs et jardins (53,2%, +15,1 points), la découverte de la gastronomie (50,3 %, +13,6 points), les marchés et brocantes (36,7%, +12,7 points) et les visites de musées et monuments (94,4%, +8,9 points). Ils apprécient également les visites guidées de guartiers (15,8 %, +8,8 points), la découverte des villes (78,7%, +8,7 points) ainsi que le shopping (53,3%, +8,1 points). Il est peu d'activités qu'ils pratiquent moins que les autres excepté les visites de parcs d'attractions (9,4%,

QUELS SITES VISITÉS?

Top 5" des lieux les plus visités : la tour Eiffel (73,7%), Notre-Dame de Paris (71,5%), le musée du Louvre (62,1%), l'Arc de triomphe (57.5 %) et le Sacré-Cœur de Montmartre (37,3 %). Les Américains sont particulièrement nombreux à visiter le musée d'Orsay (35,9 %, +15,6 points), Notre-Dame de Paris (+15,5 points), le musée du Louvre (+13,2 points). la tour Eiffel (+8.7 points) et le château de Versailles (18.8%, +6.2 points). En revanche. ils fréquentent moins Disnevland® Paris (7,5 %, -13,0 points), la Grande Arche de La Défense (4,7%, -3,2 points) et le Sacré-Cœur de Montmartre (-2,0 points).







49.5%

Sites Internet

25.7%

Agences de voyages, tour-opérateurs 19.0%

Directement auprès des hébergeurs 7.7%

Entreprises

0.9%

OTSI, CDT, CRT

3.7%

00 1,3%

Aucune réservation à l'avance

À l'étape de la préparation du voyage, les Américains favorisent également Internet (47,5%, -2,9 points) devant les agences de voyages et les tour-opérateurs (22,8%, -2,5 points) et le bouche-à-oreille (16,3%, +8,1 points).

Plusieurs réponses possibles, base hébergements marchands

DES TOURISTES TRÈS SATISFAITS, EN PARTICULIER DE L'OFFRE CULTURELLE(1)



97.8% Ensemble du séjour 95.8%

Accueil et information

93.4% Accessibilité

et transports

93.6%

Restauration



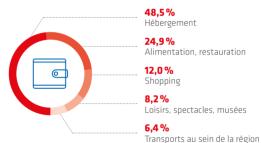
Hébergement

M

98.8% Sorties et offre

Taux moyen de satisfaction, toutes clientèles confondues : 94,4%. (1) % satisfaits et très satisfaits

PRÈS DE LA MOITIÉ DES DÉPENSES DES AMÉRICAINS CONSACRÉES À L'HÉBERGEMENT



Les Américains, dont la dépense moyenne par jour et par personne (167 €) est supérieure à celle de l'ensemble des clientèles (153 €), accordent un budget plus important à l'hébergement (+5,6 points) et moins important au shopping

• À RETENIR •

- **1792 000 séjours** soit
- > 10 326 000 nuitées soit
- > 5,8 nuits en moyenne
- > 45.3 % sont déjà venus
- **90,7%** voyagent
- > 80,4% voyagent
-) 167 € de dépense
- 961 € de budget
- > 97,8 % sont satisfaits à Paris Île-de-France.
- 38,6% souhaitent

NOS SUGGESTIONS •

- Adapter le discours à une clientèle plus âgée, plus aisée, intéressée notamment par le patrimoine culturel et naturel de la destination
- Continuer les efforts en matière de restauration, d'accueil et d'information, dimensions très importantes pour cette clientèle
- > Valoriser l'art de vivre à la française : la gastronomie, la culture et l'œnologie

Les données exprimées en "points" sont calculées par rapport à l'ensemble de la clientèle internationale.

Sources : dispositifs permanents d'enquêtes dans les aéroports, dans les trains et sur les aires d'autoroute – CRT Paris Île-de-France, ADP, SAGEB, SVD, APRR, COFIROUTE, SANEF, SAPN (BVA) – résultats 2014.